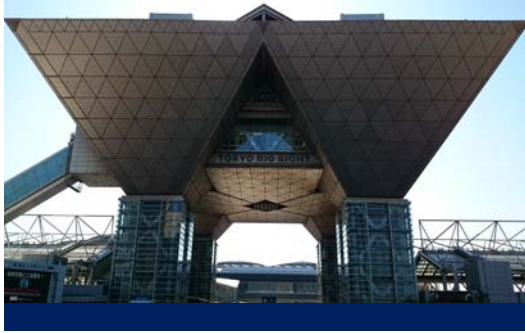


平成29年度 第3回 経営革新セミナー

# 見本市・ 展示会 活用セミナー

～成功事例から、効果的な  
展示会活用方法を学ぼう！～



本セミナーは、これまで展示会に出展してきた企業や、これから出展を検討している企業を中心に、時間・労力等を費やし出展する展示会や商談会を、単に宣伝の場とするのではなく、戦略的な「顧客獲得手段」の場として捉えて、より効果的な成果を得られるよう、展示会におけるノウハウを学び、ビジネスチャンスに繋げることを目的に実施します。

今回のセミナーでは、展示会のプロが、具体的な事例や実践ツールを交えつつ展示会の「ツボとルール」を解説することで、「初めての企業でも小予算で実践できる」ノウハウを伝授します。

## セミナーの主な内容

- ☑ 初めての展示会でも描ける成功シナリオ
- ☑ ツボとルールが成否を決める
- ☑ 「展示会って何？」が分かると成功する
- ☑ 視点が変わると相手が寄ってくる
- ☑ 集客は、たった2種類しかない
- ☑ お客様と御社と繋ぐ究極のアイテム
- ☑ 『数打ちや当たる』は正しい
- ☑ アフターフォローで「どなたですか？」と言わせない方法



いいの けんじ  
講師 飯野 健二 氏  
(株式会社ステラ 代表取締役)

「企業の展示会出展を支援」することを事業内容とするステラ・エキシビジョン・パートナーズの代表。老舗の上場企業から小規模なITベンチャー企業まで年間200社以上をサポート。多くのクライアントを成功に導いている。培ってきた経験とノウハウをベースに方法論を確立。展示会を最も有効な新規見込み客獲得の機会と位置付け、たった1回の出展で1年分の営業先を入れるノウハウを提供している。

日時 平成 29年 12 月 6 日 (水) 18:00～19:30 (受付17:45～)

会場 いわき産業創造館 IT研修室 (いわき市平字田町120 LATOV6F)

定員 先着10名

公益社団法人いわき産学官ネットワーク協会

〒970-8026いわき市平字田町120番地ラトブ6F

TEL:0246-21-7570 FAX:0246-21-7571

E-mail: [iwaki-sangakukan@bz01.plala.or.jp](mailto:iwaki-sangakukan@bz01.plala.or.jp)

URL : <http://www.iwaki-sangakukan.com/>


参加費 無料

お問合せ・  
お申込み先

対象 市内中小企業事業者

※必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにてお申込みください。

氏名		TEL	
企業名		FAX	
所属・役職		E-mail	

主催 公益社団法人いわき産学官ネットワーク協会  共催 いわき市

後援 いわき商工会議所